2017
FREE

WWW.PROACC.TK

المحاسبة الشاملة العملية

شرح وافي للمعالجات المحاسبية بالاسلوب العملي الواقعي

+2011 439 77 929

برو آك

PRO4ACC

المبيعات

مثل ما تحدثنا سابقا عن المشتريات وان هناك خطوات تتم يجب عليك كمحاسب معرفتها لانها من صميم ادروة المستندية للمحاسبة و غالبا تكون اسئلة مقابلات في شركات لها مكانتها

فكان لابد ان نعرض الدورة المستندية للمبيعات

يجب ان نفصل فقط ما بين عميل يشتري منا دائما و هناك معاملات بيننا وبينه وعميل آخر ليس بيننا معاملات دائمة

العميل الذي بيننا حسابات ومعاملات يجب ان تقوم ادارة المبيعات بعمل ((طلب عميل))

يحدد فيه الاتى

١-الكمية ٢- السعر ٣-الوحدة ٤- الاجمالي ٥- المواصفات ٦- طريقة السداد ٧- مكان التسليم

والأهم من ذلك ان يوقع العميل(أو من ينوب عنه) أسفل الطلب

شركة برو آك للتجارة

طلب عميل

رقم()

تحريراً فى : / / ٢٠٠

اسم العميل : رقم التسجيل الضريبى للعميل : ... - ... - ...

مكان التسليم: .... طريقة السداد: ....

الإجمالى		الكمية	سعر الوحدة		البيان	مسلسل
قرش	جنيه		قرش	جنيه		
		إجمالى المبيعات				
		+ ١٣ % ضريبة المبيعات				
		الإجمالى فقط وقدره)			لا غير. (	

بيانات أخرى :

إعداد المحاسب توقيع العميل

شاهد شرح هذا الملف علي اليوتيوب

https://youtu.be/c0WahQoi_fg

ويكون نموذج طلب العميل من

١- اصل يرسل للمخازن
٢- صورة يأخذها العميل
٣- صورة تظل بالدفتر (في ادارة المبيعات)

الخطوة الثانية: سواء كان العميل دائم التعامل أو ليس متعامل دائما مع الشركة

يتم عمل فاتورة مبيعات ليسدد من خلالها

برو آك للتجارة	
شارع الامل-ميدان الحياة- القاهرة	
سجل تجارى رقم :	% ....
بطاقة ضريبية رقم : .... ضرائب	ملف ضريبى رقم : .../.../.../.
رقم تسجيل ضريبة القيمة المضافه : ... - ... - ... مبيعات :........	
فـــــاتورة رقم	
تحريراً فى : / / ٢٠٠	
المطلوب من السيد /	
العنوان:	

الإجمـالى		الكمية	سعر الوحـدة		البيـــــــــــــــان	مسلسل
قرش	جنيـه		قرش	جنيـه		
		إجمالى المبيعات				
		+ ١٣% ضريبة المبيعات				
		الإجمالى فقط وقدره (			) لا غير.	

ويكون لهذه الفاتورة

١- اصل يسلم للعميل(للسداد من خلاله ان كان البيع نقدي)
٢- صورة ترسل للحسابات.
٣- صورة ترسل للمخزن ليطابق الاصل مع الصورة (ويسلم للعميل المطلوب).
٤- صورة تحفظ بملف العميل.
٥- صورة تظل بالدفتر(ادارة المبيعات).

وقد تختلف هذه المستندات من شركة لاخرى حسب عدد الادارات بها وسياسة كل شركة على حده

الجزء الثاني: القيود المحاسبية للمبيعات

عند وصول اشعار وسوف تنتقل مخاطر ومنافع هذه السلعه للعميل نقوم نحن المسؤلون عن الحسابات بعمل القيود.

وكما كان هناك طريقتين في تسجيل العمليات المالية الخاصة بالمشتريات هناك أيضا طريقتين في المبيعات

(ليس اختياري فان اعتمدت الجرد الدوري فستسجل بنفس الطريقة عند المبيعات وهكذا في المستمر)

اولاً: الجرد الدوري

١. مثل المشتريات ايضا هناك حالتين عند البيع لعميل دائم التعامل مع شركتنا وله حساب وخلافه ومرة يدفع نقدي واخرى آجل.
٢. عميل كل مشترياته منا يقوم بالدفع نقدي سواء كان هذا العميل دائم الشراء منا ام لا.

وسنبدأ بالحالة الثانية

- **عميل كل مشترياته منا يقوم بالدفع نقدي سواء كان هذا العميل دائم الشراء منا ام لا**

مراجعه بسيطة جدا: هذا العميل او المشترى الذي سيشترى بضاعه عند شراءه (البضاعه او المخزون) سيقوم بتقليلها

والبضاعه أصل (اصل متداول) والاصول مدينة تزيد مدينة تقل تصبح دائنة

ولكن لايمكن جعل المشتريات دائنة..........و في هذه الحالة نسمى البضاعه عند بيعها (مبيعات وتكون كما بينا دائنة)

اذا سنقول

الي ح/المبيعات

و طريقة الدفع التي سوف يدفع بها العميل أو المشتري (نقدي - شيك (بنك) - كمبيالة - سند أذني)

كل الذي سبق اصول والاصل عندما يزيد يكون مدين......

اذا القيد من ح/طريقة الدفع(نقدي –بنك-كمبياله ....)

من ح/ النقدية- بنك ؟؟؟
الى ح/المبيعات

وعند حدوث مرتجعات من البضاعه وهذا ليس دائم ايضا سنعكس هذا القيد(القيد السابق) ولكن لن نسمى المبيعات نفس الاسم بل نسميها مردودات مبيعات

من ح/مردودات المبيعات
الى ح/النقدية

ملاحظة :الشركات والتجار غالبا لا يشترون نقدي حتى وأن كان معهم القيمة كاملة لأنه لا يريد ان يضع كل أماله لمورد بل يريد أدارة المال بطريقة ذكية مثل :يشتري من مورد ما ويدفع جزء أولا.. وعندما تأتي أرباح من بضاعة يدفع له وهكذا.... الحالة الأهم والسائدة في الواقع:

- **البيع لعميل دائم التعامل معنا (يدفع نقدي أو جزء نقدي وجزء آجل أو نقدي بالكامل)**

برجاء التركيز

✓ **عند البيع يجب علينا أولا عمل قيد اثبات عملية البيع وحتى وان تم الدفع كاملا نقدي**

من ح/العميل (اسم العميل)
الى ح/ المبيعات

✓ **عند الدفع نقدي أو بشيك أو كمبياله او سند اذني (سواء المبلغ) كله او جزء منه**

من ح/النقدية-البنك ؟؟-أوراق قبض (كمبيالة-سند أذني-شيك مسطر)
الى ح/ المبيعات

لكن هذه القيود بدون ضريبة القيمة المضافة أو ضريبة الارباح التجارية والصناعية

ولقد قمنا بشرح ضريبة القيمة المضافة والارباح التجارية والصناعية في حلقة سابقه

والخلاصه فيها:

ضريبة القيمة المضافة:عند الشراء مدينة وعند البيع دائنه

ضريبة الارباح التجارية والصناعية:عند الشراء دائنة وعند البيع مدينة

وهذه ستكون القيود للمبيعات عند اثبات العملية

من ح/العميل (اسم العميل)
الى مذكورين
ح/ المبيعات
ح/ضريبة القيمة المضافة

وهذه قيود المبيعات عند تحصيل المستحق على العميل سواء بالكامل او جزء منه

من مذكورين
ح/النقدية-البنك ؟؟-أوراق قبض الى مذكورين
ح/ ض.أ.ت.ص
الى ح/العميل

شاهد شرح هذا الملف علي اليوتيوب

https://youtu.be/c0WahQoi_fg

مردودات ومسموحات المبيعات

المردودات غالبا تحدث عند وجود عيب في البضاعة المشتراه من المورد وقد يحدث أحيانا أيضاً أن يتم ارتجاع البضاعة وألا يكون فيها أي عيوب حسب المعاملة بين المشتري والبائع.....
عامة عند حدوث مرتجع من البضاعة المباعه من العميل يكون القيد هو عكس قيد المبيعات

ولكن تسمى مردوات المبيعات

عندما نقبل بضاعه كمردودات مبيعات(ربما غير مطابقة للمواصفات او سهولة تعامل بيننا وبين العميل) لاحظ ان عند رد بضاعه مباعه لانسميها بضاعه بل مردودات مبيعات .

واتفقنا ان البضاعه عندما تزيد(اصل متداول) فتكون مدينة وحساب العميل سوف يقل (والعميل أصل متداول)والاصل عندما يقل يكون دائن.

ونلاحظ ايضا ان ضريبة القيمة المضافة التي كانت مستحقة او دفعها العميل يجب أن نقللها بنسبتها في المردودات
(يعني لو قام برد بضاعه بـ ١٠٠٠ج فيجب تقليل نسبة ضريبة القيمة المضافة الا وهي ١٣% التي زيادتها على الفاتورة ض.ق.م=١٠٠٠×٠,١٣=١٣٠ج)
وهكذا في ض.ا.ت.ص التي تم خصمها علينا يجب عكس قيدها لاننا سوف نستردها منه

من مذكورين
ح/مردوات المبيعات
ح/ض.القيمة المضافه
الي مذكورين
ح/العميل
ح/ض.أ.ت.ص

- وعند الدفع للعميل نسجل هذا القيد

من ح/العميل
الى ح/النقدية-البنك؟؟

مسموحات المبيعات

أما المسموحات فغالبا لن نقلل من ضريبة القيمة المضافة لانها غير مثبتة بالفاتورة فقط سنقلل في ضريبة الارباح التجارية والصناعية التي تم خصمها منا
اي ان القيد سيكون هكذا

من ح/مسموحات المبيعات
الي مذكورين
ح/العميل
ح/ض.أ.ت.ص

- وعند الدفع للعميل نسجل هذا القيد

من ح/العميل
الى ح/النقدية-البنك؟؟

الخصومات في المبيعات

الخصم التجاري

أي بائع لأي منتج لابد أن تكون هناك نسبة ربح بفرض ان هناك منتج تكلفته ١٠٠ ج بالإضافة لربح ٢٠ ج إذا سعر بيع هذا المنتج ١٢٠ ج ...
لكن كل بائع يضع مساحة تجعله يتحرك بسهولة في عمل خصم ليواجه غيره من التجار أو المنشآت التي تشاركه السوق.
فلو قال هناك خصم ١٠% إذا سيكون الخصم = ١٢٠×١٠%=١٢ ج وربح هذا التاجر ٢٠ إذا سيكون صافي ربحه ٨ فقط.

الخصم التجاري: لا يثبت في الدفاتر أي إنك لو وجدت فاتورة بها خصم تجاري ستأخذ الصافي بعد الخصم وليس قبل الخصم والخصم التجاري تحصل عليه سواء دفعت أو كان الشراء آجل

واليكم فاتورة تم اصدارها من شركتنا(برو آكـ للتجارة) الى مؤسسة (بيسان للتكنولوجيا)

شركة برو آكـ للتجارة التميز شعارنا..ونفتخر به

PROACC

٤ شارع الامل ميدان الحياة – القاهرة

التاريخ:	15/02/2017
رقم الفاتورة #:	68540
المبلغ المستحق:	96,954

الفاتورة الى
شركة بيسان للتكنولوجيا

هاتف: 002-01143977929

م	اسم الصنف	العدد	سعر الوحدة	الاجمالي
1	جهاز انذار حساس للضوء ١٠م	2	7800	15,600
2	كابل دش ايطالي	600	75	45,000
3	كاميرا مراقبه صيني	45	570	25,650
#	خصم ١٠% كابل الدش الايطالي			(450)

المجموع قبل الضريبة	85,800.0
الضريبة ١٣ %	11,154
المدفوع	-
المستحق	96,954

برو آك لدعم المحاسبين
WWW.PROACC.TK

في الفاتورة السابقة رقم #٦٨٥٤٠ والتي بالنسبة لنا تعتبر فاتورة بيع وبالنسبة للمشتري (شركة بيسان للتكنولوجيا تعتبر فاتورة شراء).

نجد ان الفاتورة السابقة تم منح خصم للعميل بنسبة ١٠%على (كابل الدش الايطالي) اذا الذي سوف يخصم منه و ٤٥,٠٠٠×١٠%=٤٥٠ ....

اذا الفاتورة سوف تخصم منها ٤٥٠ جنية ولن ندفع عليهم ضرايب والأرقام واضحه جدا في الفاتورة اذا الذي سنسجله لدينا في الدفاتر او البرامج المحاسبية.

هي ٩٦,٩٥٤ وتكون القيود للأثبات كالتالي

٩٦,٩٥٤من ح/شركة بيسان للتكنولوجيا (عميل)

الى مذكورين

٨٥,٨٠٠ح/المبيعات

١١,١٥٤ح/ضريبة المبيعات

ولاننسى الاتي:ان قيد الاثبات (القيد السابق) ضروري لعميل يتم التعامل معه مرارا وتكراراً حتى وان تم الدفع نقدي

- وعندما يدفع العميل جزء او المبلغ كاملا تكون القيود كالتالي

من مذكورين

٩٦٤٦٩ ح/النقدية –البنك؟؟-أوراق قبض

٤٨٥ح/ضريبة الارباح التجارية والصناعية(الخصم من المنبع)

٩٦,٩٥٤الى ح/ العميل

الخصم النقدي في المبيعات

له أسماء مختلفة ومنها الخصم المسموح(مسموحا عند البائع) أو خصم تعجيل الدفع (الاسم الصحيح الوصفي له).

وبالطبع هذا الخصم يعطى عند البيع لعميل آجل

هذا الخصم يعطيه البائع كي يحث العميل أن يسدد المستحق عليه سريعا فأن سدد خلال فترة معينة ستعطيه خصم بنسبة ما ((كي تعترف به الضرائب يجب ان يكون مكتوب في الفاتورة)).

مثلا لو تم بيع بضاعة لعميل بـــ ١٠٠,٠٠٠ ج ولم يسدد (آجل) فتبلغه أنه ان تم السداد خلال ١٥ يوما مثلا سيأخذ خصم ٥% ... ولابد في كل الأحوال ان تسدد ما عليك في خلال ٣٠يوماً.

وتكتب بطريقة أخرى ١٥/٥ صافي ٣٠ أي انه سوف يحصل على خصم ٥% لو تم السداد خلال ١٥ يوم ولكن يجب عليه ان يسدد كل ما عليه قبل ٣٠ يوما مع العلم أنه لن يحصل على أي خصم بعد ١٥ يوم وسوف يدفع الأموال كلها التي عليه.

يعتبر الخصم الممنوح للعميل خسارة بالنسبة لنا وهذه الخسارة مصروف والمصروف مدين وعندما يزيد أو ينشأ يكون مدين وان قل يكون دائن ويسمى هذا الخصم (خصم مسموح به)

****

- أولا قيد الاثبات

يكون قيد اثبات عادي كما لو أنه لن يحصل على خصم

من ح/العميل (اسم العميل)
الى مذكورين
ح/ المبيعات
ح/ضريبة القيمة المضافة

- عند الحصول على خصم(الدفع في الفترة المبينة)

من مذكورين
ح/النقدية
ح/خصم مسموح به (بقيمة الخصم)
ح/ضريبة القيمة المضافة (نقلل الضريبة بقيمة الخصم)
ح/ض.أ.ت.ص
الى ح/العميل

- عند انتهاء الفترة ولم يحصل العميل على خصم وسدد بعد انتهاء الفترة ستكون قيود عادية

من مذكورين
ح/النقدية
ح/ض.أ.ت.ص
الى ح/العميل

من فضلك أكتب كل ما تفهمه بخط يدك وتناقش فيه مع نفسك وعش التجربة كما لو انك الوحيد في الشركة ***** يجب عليك التعامل مع الأرقام كمحاسب**

مثال عملي على فاتورة بيع لشركة بيسان للتكنولوجيا

شركة برو آك للتجارة التميز شعارنا..ونفتخر به

PRO ACC

٤ شارع الامل ميدان الحياة – القاهرة

التاريخ:	15/02/2017
رقم الفاتورة #:	68540
المبلغ المستحق:	96,954

الفاتورة الى

شركة بيسان للتكنولوجيا

هاتف: 002-01143977929

خصم ٥ % لو تم السداد خلال ١٥ يوم
وفترة تحصيل الفاتورة خلال ٣٠ يوما

٥/١٥ صافي ٣٠

م	اسم الصنف	العدد	سعر الوحدة	الاجمالي
1	جهاز انذار حساس للضوء ١٠م	2	7800	15,600
2	كابل دش ايطالي	600	75	45,000
3	كاميرا مراقبه صيني	45	570	25,650
#	خصم ١٠% كابل الدش الايطالي			(450)

المجموع قبل الضريبة	85,800.0
الضريبه ١٣ %	11,154
المدفوع	-
المستحق	96,954

برو آك لدعم المحاسبين
WWW.PROACC.TK

- أولا قيد الاثبات

يكون قيد اثبات عادي كما لو أنه لن يحصل على خصم

٩٦,٩٥٤من ح/العميل (اسم العميل)

الى مذكورين

٨٥,٨٠٠ح/ المبيعات

١١,١٥٤ ح/ضريبة القيمة المضافة

- عند الحصول على خصم(الدفع في الفترة المبينة)

من مذكورين

٩١,٦٩٨ح/النقدية

٤,٢٩٠ ح/خصم مسموح به (بقيمة الخصم)

٥٥٨ح/ضريبة القيمة المضافة (نقلل الضريبة بقيمة الخصم)

٤٠٨ ح/ض.أ.ت.ص

٩٦,٩٥٤ الى ح/العميل

- عند انتهاء الفترة ولم يحصل العميل على خصم وسدد بعد انتهاء الفترة ستكون قيود عادية

من مذكورين
٩٦,٤٦٩ح/النقدية
٤٨٥ ح/ض/أ.ت.ص
٩٦,٩٥٤ الى ح/العميل

خصم الكمية

هذا الخصم ليس له علاقة اطلاقا بسياسة الدفع يعني سواء دفعت للمورد أم لا ستأخذ خصما ....

وخصم الكمية له شرطين فقط ← ان تصل **للكمية المحددة** قبل **انتهاء المدة** كي تأخذ خصم وفي الوقت المحدد

أي إنك.... يقول لك المورد ان اخذت ألف قطعه خلال عام ستأخذ خصم ٧%

وقيده بسيط جدا لو أخذت الخصم

من ح / المورد
الى ح / خصم كمية مكتسب

وان لم تحصل على خصم فلا قيود

مثال: عند البيع كان العميل أتفق معك على ان أخذ ٢٥٠٠ قطعة خلال ٦ أشهر سياخذ خصما

(سعر القطعة ١٠ج)

٠% على اول ٧٠٠ قطعة

٣% على ٦٠٠ التالية

٨% على ٨٠٠ التالية

١٠% لجميع القطع التالية

****

هناك شرطين ١-ان يأخذ ٢٥٠٠ قطعة أي انه لو اخذ ٢٤٩٩ فلن ياخذ خصما.

٢- أن يأخذ هذه القطع خلال ٦ أشهر

ان يأخذ ٢٥٠٠ قطعة قبل نهاية الـ ٦ أشهر ستحسب كالتالي

١- ٧٠٠ بدون خصم
٢- ٦٠٠ ×٣%=١٨
٣- ٨٠٠×٨%=٦٤
٤- ٤٠٠×١٠%=١٠

٩٢ قطعة ×١٠=٩٢٠ ج قيمة الخصم من البضاعة

أي ان سعر الـ ٢٥٠٠×١٠=٢٥,٠٠٠ و هناك خصم ٩٢٠ إذا العميل عليه فقط =٢٤,٠٨٠ج.

والقيد سيكون كالتالي

٩٢٠ من ح / خصم كمية مسموح
٩٢٠ الى ح / العميل

ثانيا: الجرد المستمر

هو الطريقة الأكثر استخداما في المنشآت وتقريبا كل البرامج المحاسبية تستخدمه وسنعرضه بالتفصيل الملل كما عرضنا الجرد السابق ... ومميزاته

- يتم المحافظة على سجلات تفصيلية عن تكلفة وكميات المخزون بشكل مستمر.
- من الممكن معرفة تكلفة البضاعة المباعة عند كل عملية بيع.

وبصفه عامة يحتاج لمحاسب واعي وفاهم للعمليات لان كل العمليات التي تخص المخزون نحملها عليه ونقلل كل عملية بيع للمخزون.

القيود التي تتم عند عملية كل بيع في الجرد المستمر

- **قيد اثبات عملية البيع**

عبارة عن قيدين القيد الاول
قيد مبيعات (قيد عادي)
من ح/العميل
الي مذكورين
ح/المبيعات
ح/ض.ق.م
القيد الثاني في كل عملية بيع أو بنهاية اليوم نجمع كل العمليات الخاصة بكل منتج
من ح/تكلفة البضاعة المباعه
الى ح / المخزون(منتج أ)

- **قيد الدفع سواء كل المبلغ أو جزء منه**

من مذكورين
ح/نقدية-بنك ؟؟؟ - أوراق قبض
ح/ض.ا.ت.ص
الى ح/العميل

مردودات المبيعات

ستكون عبارة عن قيدين مثل المشتريات ولكن سنعكس قيد المشتريات

من ح/مردرودات المبيعات
الى مذكورين
ح/العميل
ح/ض.ق.م
ثم نزود المخزون بالضاعه التي تم ردها إلينا
من ح/المخزون
الى ح/ت.البضاعه المباعة

الخصم التجاري في المبيعات

لاتختلف اطلاقا معالجة الخصم التجاري في الجرد الدوري أو المستمر فبكل الاحوال سنسجل قيمة البضاعة المباعة بالصافي بعد الخصم.

الخصم النقدي في المبيعات

الخصم النقدي (الخصم المسموح به وهو خصم تعجيل الدفع) وهو لحث اعميل على سرعة تسديد مع عليه من التزامات لنا .
ونفس شروط الخصم النقدي في الجرد الدوري هو نفسه في الجرد المستمر

العميلة الاولى (قيد شراء عادي)

بداية نقوم بعمل قيد عادي كما لو أن العميل لن يحصل على خصم
من ح /العميل
الى مذكورين
ح/المبيعات
ح/ض.ق.م
ثم نقوم بعمل قيد تخفيض البضاعه (لاننا في الجرد المستمر)
من ح/ت.البضاعه المباعة
الى ح/المخزون

العملية الثانية (عند الدفع والحصول على خصم)

من مذكورين
ح/النقدية
ح/خصم مسموح به(قيمة الخصم)
ح/ض.ا.ت.ص
الى ح/العميل

العملية الثالث (عند الدفع بعد أنتهاء المدة المحددةسيكون قيد عادي)

من مذكورين
ح/نقدية-بنك ؟؟؟ - أوراق قبض
ح/ض.ا.ت.ص
الى ح/العميل

الان نأتي لعرض فاتورة واقعيه لتطبيق قيود الجرد المستمر
كل ما عليك فقط هو التطبيق بالقيود وفقط جميع البنود شروحة بالاعلى

شركة برو آك للتجارة التميز شعارنا..ونفتخر به

PRO ACC

٤ شارع الامل ميدان الحياة – القاهرة

التاريخ:	15/02/2017
رقم الفاتورة #:	68540
المبلغ المستحق:	96,954

الفاتورة الي
شركة بيسان للتكنولوجيا

هاتف: 002-01143977929

خصم ٥ % لو تم السداد خلال ١٥ يوم
وفترة تحصيل الفاتورة خلال ٣٠يوما
٥/١٥ صافي ٣٠

م	اسم الصنف	العدد	سعر الوحدة	الاجمالي
1	جهاز انذار حساس للضوء ١٠م	2	7800	15,600
2	كابل دش ايطالي	600	75	45,000
3	كاميرا مراقبه صيني	45	570	25,650
#	خصم ١٠% كابل الدش الايطالي			(450)

المجموع قبل الضريبة	85,800.0
الضريبة ١٣ %	11,154
المدفوع	-
المستحق	96,954

برو آك لدعم المحاسبين
WWW.PROACC.TK

قم بعمل قيود الفاتورة السابقة اذا علمت ان

تكلفة البضاعه المباعة كانت

١- جهاز الانذار بـ ٧,٢٠٠ ج
٢- كابل الدش الايطالي بـ ٦٠ ج
٣- كاميرا المراقبة بـ ٥٠٠ ج

٤-شاهد شرح هذا الملف علي اليوتيوب

https://youtu.be/c0WahQoi_fg

سنقوم بعمل القيود التالية :

١- حصول العميل على الخصم (اي ان يدفع العميل قبل انتهاء المدة)

٢- ان يدفع العميل بعد انتهاء لمده

****

اولا يجب علينا حساب تكلفة البضاعه المباعه لاننا نستخدم الجرد المستمر ويجب تقليل الكخزون عند كل عملية بيع.

حساب تكلفة الوحدات المباعة

جهاز الانذار ٢ وحدة × سعر الوحدة (سعر التكلفة ٧,٢٠٠=١٤,٤٠٠

كابل الدش الايطالي ٦ وحدات××سعر الوحدة (سعر التكلفة ٣٦٠)=٣٦٠ج

كاميرا المراقبة ٤٥ وحدة ×سعر الوحدة(سعر التكلفة ٥٠٠)=٢٢,٥٠٠ ج

ويكون مجموع حساب تكلفة البضاعه المباعة هو ٣٧,٢٦٠ ج

الان نأتي لقيود الاثبات

قيمة الفاتورة هي ٨٥,٨٠٠ ج قبل الضرائب

والضرائب ١١,١٥٤ج

بداية نقوم بعمل قيد عادي كما لو أن العميل لن يحصل على خصم

٩٦,٩٥٤ من ح /العميل

الى مذكورين

٨٥٨٠٠ح/المبيعات

١١,١٥٤ح/ض.ق.م

قيود تخفيض المخزون.

٣٧,٢٦٠ من ح /ت.البضاعه المباعه

الي مذكورين (المخزون)

١٤,٤٠٠ح/جهاز الانذار

٣٦٠ ح/كابل الدش

٢٢,٥٠٠ ح / كاميرا المراقبة

الان اثبتنا العملية التي تمت وهي المبيعات

وتأتي هنا ثلاث حالات لا رابع لهما ام ان يسدد العميل (المشتري منا بضاعتنا) كل المستحق عليه خلال مدة الخصم او يسدد جزء منها خلال مدة الخصم او لا يسدد اي جزء مطلقاً خلال فترة الخصم .

سنعالج الثلاث حالات.

فقط لاتنسونا من صالح دعائكم

اولاً : ان يسدد العميل كل المبلغ خلال مدة الخصم.

ان سدد المبلغ بالكامل وكانت الشروط موجودة بالفاتورة(مثبته على الفاتورة).

هناك شروط اخرى سيتم سردها في وقتها المناسب واصبحت الاحدث والمتعارف عليها عمليا في الشركات وغالباً معظم الشركات تطبقها الآن.

هذه القيود لو كانت الشروط مكتوبة علي الفاتورة (مثبته بها)

انتبه ---- انتبه --- انتبه

في حالة ان شروط الخصم مكتوبة على الفاتوة

ستكون القيود كالتالي:

قبل كتابة القيود تذكر القيد السابق قيد اثبات العملية

نجد ان ضريبة القيمة المضافة كانت ١٣% عن مبلغ ٨٥,٨٠٠ وهي ١١,١٥٤ جنية كما في القيد التالي

٩٦,٩٥٤ من ح /العميل
الى مذكورين
٨٥,٨٠٠ح/المبيعات
١١,١٥٤ح/ض.ق.م

ولكن الان أصبح الخصم ٥% اذا ستكون قيمة المبيعات

قيمة الخصم=٨٥,٨٠٠×٥%= ٤,٢٩٠ ج

اذا صافي المبيعات بعد الخصم=٨٥,٨٠٠-٤,٢٩٠=٨١,٥١٠ ج

وتكون في هذه الحالة ان ض.ق.م أصبحت ٨١,٥١٠ ×١٣%=١٠,٥٩٦,٣٠ ج

ولكن كانت ضريبة القيمة المضافة سابقا ١١,١٥٤

اذا يجب علينا تخفيض ضريبة القيمة المضافه على العميل

قيمة التخفيض=١١,١٥٤-١٠,٥٩٦,٣٠=٥٥٧,٧ ج

ولاننا قمنا بعمل القيد دائن اذا سنخفضه ونجعله مدين

من مذكورين
٩١,٦٩٨,٧ ح/النقدية (ما يجب دفعه من العميل)
٤,٢٩٠ ح/خصم مسموح به(قيمة الخصم)
٤٠٧,٥٥ ح/ض.ا.ت.ص
٥٥٧,٧ ح/ ض.ق.م
٩٦,٩٥٤ الى ح/العميل

في حالة ان شروط الخصم غير مكتوبة على الفاتوة

في هذه الحالة لن تعترف الضرائب (ض.ق.م) بالخصم وسيتم دفع الضرائب كاملة كم وجدت في الفاتورة وهذه هي الحالة السائدة

من مذكورين
٩٢,٢٧٧,٤٥ ح/النقدية
٤,٢٩٠ ح/خصم مسموح به(قيمة الخصم)
٤٠٧,٥٥ ح/ض.ا.ت.ص
٩٦,٩٥٤ الى ح/العميل

ثالثا: سنترك لكم (ثانيا) تجتهدو فيها وفي انتظار حلولكم.

حالة السداد بعد انتهاء المدة في الحالة الثالثة.

من مذكورين
٩٦,٥٢٥ ح/نقدية-بنك ؟؟؟ - أوراق قبض(٩٦,٩٥٤-٤٢٩)
٤٢٩ ح/ض.ا.ت.ص(٨٥,٨٠٠×٠,٥%)
٩٦,٩٥٤ الى ح/العميل

اتمنى اكون وفقت في توصيل المعلومة كاملة واعتذر عن اي تقصير

وشكرا لكم....

لمشاهدة شرح هذا الملف من خلال هذا الرابط علي اليوتيوب

https://youtu.be/c0WahQoi_fg

لاتتردد في طرح اي سؤال يخص هذا المحتوى او المحتويات السابقة سواء هاتفيا او على المدونة او الفيس بوك او اليوتيوب

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته

Pro4acc

www.proacc.tk

+2 011 439 77 929

هذا المحتوى مشروح بالتفصيل الملل وأكثر على اليوتيوب

YouTube www.youtube.com/channel/UCqPf951Va2Fz_605XxSKwjw